

意思決定有用性アプローチと 情報インダクタンス

立場の相違と会計の機能

- 利用者指向的会計(Use-Oriented) 意思決定有用性アプローチ Decision-Usefulness Approach
- 生産者指向的会計(Preparer-Oriented) 情報インダクタンス Information Inductance



意思決定有用性アプローチ(1)

■基本命題 会計の基本目的 利用者の経済的意思決定に有用な情報を 提供すること。

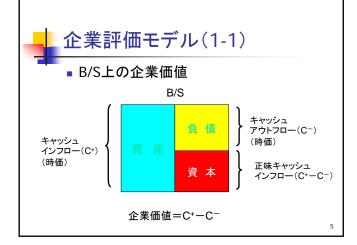
「会計=情報システム」論

意思決定有用性アプローチ(2)

■ 投資意思決定

企業の将来キャッシュフローの予測

- =用役可能性(service-potentials)
- =企業価値(business value)
- $=\sum C_i/(1+r)^i$



企業評価モデル(1-2)

■ 割引キャッシュフロー法(CF数値による評価)

$$V_t = \sum E_t [C_{t+1}] / (1+r)^t - D_t$$

資産の時価

負債(時価)

Ct: t期のキャッシュフロー(税引後利益+減価償却費) 営業キャッシュフロー、フリーキャッシュフローなど r: 資本コスト

Dt: t期末の有利子負債



企業評価モデル(2-1)

■ 超過利益(のれん)・クリーンサープラス関係



会計上の企業価値

企業価値=会計上の企業価値+超過利益(のれん)

7

企業評価モデル(2-2)

■ オールソンモデル(会計数値による評価)

 $V_{t} = B_{t} + \sum_{t} E_{t}[X_{t+i} - rB_{t+i-1}] / (1+r)^{t}$

会計上の企業価値

超過利益(のれん)

B_r:t期末の純資産簿価

X_{t+i}:t+i期の純利益

r: 資本コスト



実証研究の結果

オールソンモデルの方が、キャッシュフロー法よりも、株価説明力(価値関連性 value relevance)が高いことが実証されている。

藤井・山本[1999]「会計情報とキャッシュフロー情報の株価説明力に関する比較研究」「一会計」第156巻第2号。



会計規制へのインプリケーション

- 時価情報の重視 → 時価会計
- ■情報提供者(企業)=投資者への奉仕者
- 透明な企業情報の提供恣意性の排除 → 画一的規制

10



情報インダクタンス(1)

■基本命題

情報の送り手は、情報の受け手の反応を事前に予測して行動する。

Feedforward ≠ Feedback





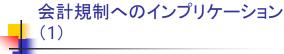
情報インダクタンス(2)

- 送り手の行動(3段階)
- 1.業績の記述の変更

(会計方針の変更。例:定率法→定額法)

- 2.行動の変更(研究開発の中止)
- 3.目的の変更(三洋家電から撤退)

12



- 情報の受け手が、送り手の行動を潜在的 にコントロールしている。
- 会計は経営行動(送り手の利益最大化行動)の一面を記述。会計選択の非中立性。
- 裁量的会計数値それ自体に情報価値がある。



会計規制へのインプリケーション

- ■「会計利益は意見の表明だが、キャッシュフローは事実である。」
 - キャッシュフロー情報>会計利益 Cash is King. (Copeland et al.[1990])
- 実証研究では、事実であるはずのキャッシュフロー情報よりも、意見にすぎない会計利益の方が、情報価値が高いことが確認されてきた。
 Accounting income is more relevant.

1.



結 論

- FASB / IASBの基準設定は、意思決定有用性アプローチに依拠。キャッシュフロー法による企業評価を想定。
- 企業の会計非行を抑止するには、一定の有効性 を持つ可能性がある。実証はできない。
- 企業の会計行動に関する情報それ自体に価値 がある。市場の効率性(セミストロング)。
- 規制は市場の反応に依拠しつつ最小限に留めるべき。

15